

展示会後が本当の勝負！！

参加
無料

展示会後の フォローアップセミナー

名刺を関係資産に変える追客・コンテンツシナリオ

セミナー定員

10名

展示会出展を無駄にしないために！

新規顧客獲得や商談成功のポイントは、展示会後のフォローアップにあります。

多くの企業は出展だけで満足し、得た顧客情報を活かしきれていません。

本セミナーでは、展示会成功の専門家・安部宥志氏が、効果的なフォローアップ方法や名刺整理、追客の仕組みづくりをわかりやすく解説します。

セミナー内容

- ✓ 展示会は“終わった後”が本番
- ✓ コンテンツマーケティング型追客設計
- ✓ 名刺を“見込みランク”で再整理する
- ✓ 次の商談・接点に変える“シナリオ”設計
- ✓ 関係性を育てる“追客コンテンツ”設計
- ✓ まとめ・質疑

日時

2025年 **11**月 **12**日(水)

時間

セミナー 10:00~12:00

場所

沖縄健康バイオテクノロジー研究開発センター
第1会議室

セミナー講師

安部 宥志

(株)オーシャンホールディングス
代表取締役



2022年より沖縄ITイノベーション戦略センターのマーケティング有識者に就任。2024年より（一財）沖縄コンベンションビューロー「育人」登録講師として活動、多数の県内事業者への集客販売コンサルティングを継続している。

お申込み
お問合せ

▼下記のリンクまたはQRコードからお申込みください



098-934-8435



<https://forms.office.com/r/CcYNDKDDie>

沖縄健康バイオテクノロジー研究開発センター

